

Vă dezvoltați afacerea în consultanță? Noi vă arătăm *cum*.

De la diagnoza nevoilor întreprinderii, la redactarea unei propuneri de succes,
veți dezvolta aptitudinile necesare pentru a lansa, dezvolta și transforma expertiza dvs.
într-o afacere profitabilă în domeniul consultanței.



European Bank
for Reconstruction and Development

European Investment *Advisory Hub*

Europe's gateway to investment support



This project is funded by
the European Union

De la înființarea unei firme de consultanță la implementarea celor mai bune practici, noi avem *expertiză*.

Cursurile pentru dezvoltarea afacerilor în consultanță transferă competențele, resursele și tehnicile esențiale unei afaceri de succes în domeniul consultanței, care oferă servicii eficiente și de impact. Cursurile oferă acces la expertiza necesară pentru a trece de la debutul în cariera de consultant la conducerea unei afaceri profitabile și vă ajută să oferiți soluții de calitate, pentru care întreprinderile mici și mijlocii sunt dispuse să plătească.

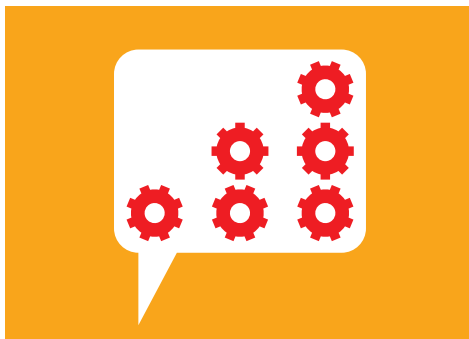
Indiferent de nivelul dvs. de experiență, cursurile noastre vă oferă cele mai avansate instrumente de consultanță, care vă ajută să dați curs aspirațiilor dvs. și să creați o afacere durabilă. Fie că sunteți un specialist care vrea să-și folosească expertiza în

calitate de consultant profesionist, un consultant tânăr care caută să-și dezvolte competențele de consultanță, un consultant senior dornic să asimileze specializări noi sau proprietarul unei firme de consultanță care urmărește dezvoltarea modelului de afaceri, alegeți cursul de care aveți nevoie pentru a progresa.

Vă oferim șapte cursuri:

- Înființarea unei afaceri în consultanță
- Elementele de bază ale consultanței
- Managementul unei afaceri în consultanță
- Marketing și vânzări pentru serviciile de consultanță
- Diagnoză de afaceri pentru consultanți
- Managementul proiectelor de consultanță
- Managementul schimbării

Puteți participa la un curs, la patru, sau la toate șapte, depinde de dvs. Datorită ajutorului generos al donatorilor noștri percepem o taxă redusă de participare la curs. Pentru informații suplimentare despre curs și înscriere, vă rugăm să luați legătura cu noi prin telefon sau email, sau să vizitați www.ebrd.com/knowhow/consultant



Fundamentele consultanței

Elementele de bază ale afacerii în consultanță

Acest curs de 5 zile vă oferă o privire de ansamblu asupra elementelor de bază ale consultanței. De la redactarea unei propuneri de succes, la gestiunea relațiilor cu clienții și bazele managementului de proiect, veți învăța cum să oferiți consultanță de calitate, aliniată la standardele din industria dvs.

Afacerea dvs. în consultanță

Înființarea unei firme de consultanță

Dacă aveți cunoștințe de afaceri sau expertiză tehnică, utile întreprinderilor mici și mijlocii, acest curs de 2 zile vă ajută să învățați cum să le transpuneți într-o firmă de consultanță de succes. De la cadrul legal pentru constituirea unei firme, la primii clienți și la competențe esențiale de managementul afacerii, veți învăța cum să vă folosiți experiența pentru a oferi soluții de înaltă calitate, pentru care întreprinderile mici sunt dispuse să plătească.

Managementul unei afaceri în consultanță

Îmbunătățiți-vă competențele în domeniul managementului afacerii cu acest curs de 3 zile dedicat proprietarilor și managerilor firmelor de consultanță. De la identificarea noilor clienți, la gestionarea expertizei și resurselor, veți învăța cum să vă transformați compania într-o entitate mai eficientă, competitivă și profitabilă.

Marketing și vânzări pentru serviciile de consultanță

Majoritatea întreprinderilor mici și mijlocii nu au luat niciodată în considerare contractarea unui consultant extern. De la a vă face auziți, la redactarea unor propuneri de succes și gestionarea relațiilor cu clienții, acest curs de

4 zile vă va ajuta să vă promovați serviciile de consultanță la o scară mai largă și într-un mod mai eficient, pentru a atrage mai mulți clienți.

Competențe avansate de consultanță

Diagnoză de afaceri pentru consultanți

Prin selectarea și aplicarea instrumentelor corecte de diagnoză, veți învăța cum să identificați sursa problemelor clientului și să recomandați soluții. Cu accent pe implementare, acest curs de 3 zile vă va consolida abilitățile analitice și de consultanță și vă va ajuta să furnizați rezultate care sunt cu adevărat relevante pentru clienții dvs.

Managementul proiectelor de consultanță

Acest curs de 4 zile vă oferă competențe în domeniul managementului proiectelor, necesare pentru implementarea proiectelor de calitate, în cel mai eficient mod. Perfecționați instrumente, idei, metodologii, cadre și practici special create pentru a vă ajuta să răspundeți cerințelor unor proiecte de consultanță sofisticate și să derulați proiecte mai mari și mai complexe pentru clienții dvs.

Managementul schimbării

Acest curs de 4 zile vă oferă informațiile, cunoștințele practice și abilitățile necesare pentru a vă ajuta clienții să implementeze eficient inițiative de schimbare. De la înțelegerea caracteristicilor și particularităților diferitelor abordări ale managementului schimbării, până la identificarea instrumentelor potrivite pentru implementarea proiectelor transformatoriale de succes, veți învăța cum să evaluați nivelul de pregătire al clienților pentru schimbare și să facilitați acceptarea și implementarea acesteia în organizație.