



# Хотите расширить свой консалтинговый бизнес? *Узнайте как.*

---

От выявления потребностей бизнеса до умения составить беспроигрышное коммерческое предложение - освоите навыки, которые вам необходимы для того, чтобы открыть свою консультационную компанию, успешно развивать ее и конвертировать свои знания и опыт в прибыльный бизнес.



# От создания консультационного бизнеса до предоставления консультаций на основе передовых методов - мы знаем как.

Тренинги для консультантов “Развивайте свой бизнес” - это набор учебных курсов, предлагающих слушателям освоить основные навыки, средства и методики, необходимые для предоставления эффективных и результативных консультационных услуг, а также для успешного управления консультационной компанией. Тренинги предоставляют уникальные знания, которые необходимы, чтобы пройти путь от начала карьеры в консалтинге до управления успешной и прибыльной консультационной компанией; они также помогут вам предоставлять высококачественные консультационные услуги, за которые готовы платить малые и средние предприятия.

Независимо от уровня вашего опыта, в программе наших тренингов вы найдете лучшие методики и инструменты, которые помогут вам реализовать амбициозные замыслы и построить

устойчивый консультационный бизнес. Являетесь ли вы экспертом в определенной профессиональной области, стремящимся использовать свои знания в качестве профессионального консультанта, начинающим консультантом, желающим развить свои консалтинговые навыки, опытным консультантом заинтересованным в освоении новой специализации, или владельцем консультационной компании, стремящимся улучшить свою модель ведения бизнеса - пройдите необходимое вам обучение, чтобы выйти на новый уровень.

Мы предлагаем вам семь тренингов:

- Как начать консультационный бизнес
- Ключевые вопросы управленческого консультирования
- Управление консультационным бизнесом
- Маркетинг и продажа услуг по управленческому консультированию
- Бизнес-диагностика
- Управление проектами в консультационном бизнесе
- Управление изменениями.

Вы можете пройти один тренинг, четыре или все семь - это зависит от вашего выбора и потребностей. Благодаря щедрой поддержке наших доноров, мы можем покрыть часть расходов. Более подробную информацию о тренингах и регистрации вы можете получить по телефону, электронной почте или посетив страницу [www.ebrd.com/knowhow/consultant](http://www.ebrd.com/knowhow/consultant)



## Основы консалтинга

### Ключевые вопросы управленческого консультирования

Этот 5-дневный курс даёт полный обзор основополагающих принципов управленческого консультирования. От составления успешного коммерческого предложения до управления взаимоотношениями с клиентами и основ управления проектами - узнайте, как предоставлять высококачественные консультационные услуги в соответствии с передовыми отраслевыми стандартами.

---

## Практические аспекты консультационного бизнеса

### Как начать консультационный бизнес

Если у вас есть знания в сфере ведения бизнеса, либо вы обладаете техническими знаниями, которые, по вашему мнению, являются ценными для малых и средних предприятий, этот 2-дневный курс научит вас, как конвертировать эти знания в успешный консультационный бизнес. От юридических вопросов по открытию бизнеса до привлечения первых клиентов и навыков управления бизнесом вы научитесь тому, как использовать свой опыт для предоставления высококачественных консультационных услуг, за которые клиенты будут готовы платить.

### Управление консультационным бизнесом

Отшлифуйте свои навыки управления бизнесом, пройдя этот 3-дневный курс для владельцев и руководителей консультационных компаний. От выхода на новые группы клиентов до управления талантами и ресурсами - узнайте, как сделать свой бизнес более эффективным, конкурентоспособным и прибыльным.

### Маркетинг и продажи консультационных услуг

Многие малые и средние предприятия никогда не задумывались о привлечении внешнего консультанта. От привлечения к себе внимания,

до составления привлекательного коммерческого предложения и управления взаимоотношениями с клиентами - наш 4-дневный курс поможет вам эффективнее продвигать ваши консультационные услуги на более широкий рынок и привлечь больше клиентов.

---

## Консультационные навыки для опытных профессионалов

### Бизнес-диагностика

От выбора правильных средств бизнес-диагностики до их эффективного применения: узнайте, как определить суть проблемы вашего клиента и предложить решение. Этот практический 3-дневный курс повысит ваши аналитические и консультационные способности и поможет обеспечить результаты, которые действительно соответствуют потребностям ваших клиентов.

### Управление проектами в консультационном бизнесе

Этот 4-дневный курс даст вам навыки, необходимые для эффективного управления консультационными проектами. Во время тренинга вы разработаете практический проектный инструментарий, состоящий из идей, методик, форматов и процессов, который поможет вам удовлетворять требования, предъявляемые сложными консультационными проектами, и предоставлять клиентам более масштабные консультационные услуги.

### Управление изменениями

Этот 4-дневный курс предоставит практические знания и навыки, необходимые для консультирования клиентов по эффективному внедрению изменений. От понимания специфики и особенностей различных подходов к управлению изменениями и до определения соответствующих инструментов для проведения успешных проектов, направленных на преобразование - узнайте, как оценить готовность вашего клиента к изменениям и как помочь ему принять изменения и внедрить их в бизнесе.

---