

Хотите расширить свой консалтинговый бизнес? *Узнайте как.*

От выявления потребностей бизнеса до умения составить беспроигрышное коммерческое предложение - освоите навыки, которые вам необходимы для того, чтобы открыть свою консультационную компанию, успешно развивать ее и конвертировать свои знания и опыт в прибыльный бизнес.



Группа поддержки малого бизнеса
Европейский банк реконструкции и развития

Офис в Бишкеке: Бул. Эркиндик 21, 4й этаж
720000 Кыргызская Республика
Тел. +996 312 624023, 624027 факс +996 312 624024

Офис в Оше: Ул.Баялинова 1, офис 217, 2й этаж
Ош 723500 Кыргызская Респуб-лика
Тел. +996 3222 2 80 48 факс +996 3222 5 79 47

Офис в Караколе: Ул. Гебзе 122, 2й этаж Каракол
722200 Кыргызская Республика
Тел. +996 3922 52050 факс +996 3922 52060

Эл. почта knowhowkyrgyzrepublic@ebrd.com Сайт ebrd.com/knowhow



Европейский банк
реконструкции и развития

От создания консультационного бизнеса до предоставления консультаций на основе передовых методов - мы знаем как.

Тренинги для консультантов “Развивайте свой бизнес” - это набор учебных курсов, предлагающих слушателям освоить основные навыки, средства и методики, необходимые для предоставления эффективных и результативных консультационных услуг, а также для успешного управления консультационной компанией. Тренинги предоставляют уникальные знания, которые необходимы, чтобы пройти путь от начала карьеры в консалтинге до управления успешной и прибыльной консультационной компанией; они также помогут вам предоставлять высококачественные консультационные услуги, за которые готовы платить малые и средние предприятия.

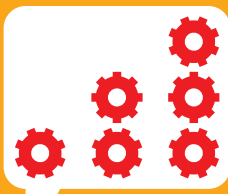
Независимо от уровня вашего опыта, в программе наших тренингов вы найдете лучшие методики и инструменты, которые помогут вам реализовать амбициозные замыслы и построить

устойчивый консультационный бизнес. Являетесь ли вы экспертом в определенной профессиональной области, стремящимся использовать свои знания в качестве профессионального консультанта, начинающим консультантом, желающим развить свои консалтинговые навыки, опытным консультантом заинтересованным в освоении новой специализации, или владельцем консультационной компании, стремящимся улучшить свою модель ведения бизнеса - пройдите необходимое вам обучение, чтобы выйти на новый уровень.

Мы предлагаем вам шесть тренингов:

- Как начать консультационный бизнес
- Ключевые вопросы управленческого консультирования
- Управление консультационным бизнесом
- Маркетинг и продажа услуг по управленческому консультированию
- Бизнес-диагностика
- Управление проектами в консультационном бизнесе.

Вы можете пройти один тренинг, четыре или все шесть - это зависит от вашего выбора и потребностей. Благодаря щедрой поддержке наших доноров, мы можем покрыть часть расходов. Более подробную информацию о тренингах и регистрации вы можете получить по телефону, электронной почте или посетив страницу www.ebrd.com/knowhow/consultant



Основы консалтинга

Ключевые вопросы управленческого консультирования

Этот 5-дневный курс даёт полный обзор основополагающих принципов управленческого консультирования. От составления успешного коммерческого предложения до управления взаимоотношениями с клиентами и основ управления проектами - узнайте, как предоставлять высококачественные консультационные услуги в соответствии с передовыми отраслевыми стандартами.

Практические аспекты консультационного бизнеса

Как начать консультационный бизнес

Если у вас есть знания в сфере ведения бизнеса, либо вы обладаете техническими знаниями, которые, по вашему мнению, являются ценными для малых и средних предприятий, этот 2-дневный курс научит вас, как конвертировать эти знания в успешный консультационный бизнес. От юридических вопросов по открытию бизнеса до привлечения первых клиентов и навыков управления бизнесом вы научитесь тому, как использовать свой опыт для предоставления высококачественных консультационных услуг, за которые клиенты будут готовы платить.

Управление консультационным бизнесом

Отшлифуйте свои навыки управления бизнесом, пройдя этот 3-дневный курс для владельцев и руководителей консультационных компаний. От выхода на новые группы клиентов до управления талантами и ресурсами - узнайте, как сделать свой бизнес более эффективным, конкурентоспособным и прибыльным.

Маркетинг и продажи консультационных услуг

Многие малые и средние предприятия никогда не задумывались о привлечении внешнего консультанта. От привлечения к себе внимания, до составления привлекательного коммерческого предложения и управления взаимоотношениями с клиентами - наш 4-дневный курс поможет вам эффективнее продвигать ваши консультационные услуги на более широкий рынок и привлечь больше клиентов.

Консультационные навыки для опытных профессионалов

Бизнес-диагностика

От выбора правильных средств бизнес-диагностики до их эффективного применения: узнайте, как определить суть проблемы вашего клиента и предложить решение. Этот практический 3-дневный курс повысит ваши аналитические и консультационные способности и поможет обеспечить результаты, которые действительно соответствуют потребностям ваших клиентов.

Управление проектами в консультационном бизнесе

Этот 4-дневный курс даст вам навыки, необходимые для эффективного управления консультационными проектами. Во время тренинга вы разработаете практический проектный инструментарий, состоящий из идей, методик, форматов и процессов, который поможет вам удовлетворять требования, предъявляемые сложными консультационными проектами, и предоставлять клиентам более масштабные консультационные услуги.