

*Θέλετε να αναπτύξετε
τη συμβουλευτική σας
επιχείρηση; Εμείς διαθέτουμε
την τεχνογνωσία.*

Από τη διάγνωση των αναγκών μιας επιχείρησης μέχρι και τη συγγραφή μιας πετυχημένης πρότασης, αποκτήστε τις δεξιότητες που χρειάζεστε για να κτίσετε, να βελτιώσετε και να αξιοποιήσετε την εμπειρογνομosύνη σας με στόχο τη δημιουργία μιας κερδοφόρας συμβουλευτικής επιχείρησης.



Από τη δημιουργία μιας συμβουλευτικής επιχείρησης μέχρι και την παροχή υπηρεσιών που ανταποκρίνονται στις βέλτιστες πρακτικές, εμείς διαθέτουμε την τεχνογνωσία.

Η σειρά «Αναπτύξτε τη Συμβουλευτική σας Επιχείρηση» αποτελεί μια δέσμη εκπαιδευτικών σεμιναρίων που σας προσφέρουν βασικές δεξιότητες, πόρους και τεχνικές ώστε να μπορείτε να παράσχετε αποτελεσματικές και επικοδομητικές συμβουλευτικές υπηρεσίες και να διοικήσετε μια επιτυχημένη συμβουλευτική επιχείρηση. Τα σεμινάρια παρέχουν την απαραίτητη τεχνογνωσία τόσο σε αυτούς που θέλουν να ξεκινήσουν τη σταδιοδρομία τους στον τομέα των συμβουλευτικών υπηρεσιών όσο και σε εκείνους που θέλουν να «τρέχουν» μια κερδοφόρα επιχείρηση. Παράλληλα, θα σας βοηθήσουν να προσφέρετε υψηλής ποιότητας συμβουλευτικές υπηρεσίες για τις οποίες οι μικρές και μεσαίου μεγέθους επιχειρήσεις είναι διατεθειμένες να καταβάλουν το σχετικό αντίτιμο.

Ανεξάρτητα από το επίπεδο εμπειρογνομosύνης σας, τα εκπαιδευτικά μας σεμινάρια προσφέρουν τα καλύτερα διαθέσιμα εργαλεία και πλαίσια συμβουλευτικών υπηρεσιών που θα σας βοηθήσουν να

εκπληρώσετε τις φιλοδοξίες σας και να κτίσετε μια ακμαία συμβουλευτική επιχείρηση. Έτσι, είτε είστε εμπειρογνώμονας που επιδιώκει να αξιοποιήσει τις γνώσεις του ως επαγγελματίας σύμβουλος, είτε νέος σύμβουλος που επιθυμεί να ενισχύσει τις δεξιότητές του, ανώτερο στέλεχος συμβουλευτικού οίκου που θέλει να ενημερωθεί για νέους τομείς εξειδίκευσης ή ακόμη ο ιδιοκτήτης μιας συμβουλευτικής επιχείρησης που επιθυμεί να ενισχύσει το επιχειρηματικό της μοντέλο, παρακολουθήστε το πρόγραμμα κατάρτισης που ανταποκρίνεται στις δικές σας ανάγκες και ανεβάστε τον πήχυ.

Προσφέρονται έξι εκπαιδευτικά σεμινάρια:

- Δημιουργία συμβουλευτικής επιχείρησης
- Βασικά στοιχεία επιχειρηματικών συμβουλευτικών υπηρεσιών
- Διοίκηση συμβουλευτικής επιχείρησης
- Προώθηση (marketing) και πώληση επιχειρηματικών συμβουλευτικών υπηρεσιών
- Επιχειρηματική διάγνωση για συμβούλους
- Διαχείριση έργων για συμβούλους.

Μπορείτε να παρακολουθήσετε ένα ή τέσσερα ή και τα έξι εκπαιδευτικά σεμινάρια. Εξαρτάται από εσάς και τις δικές σας ανάγκες. Χάρη στη γενναιόδωρη υποστήριξη των χορηγών μας, το τέλος συμμετοχής για κάθε σεμινάριο είναι μικρό. Για περισσότερες πληροφορίες αναφορικά με τα εκπαιδευτικά σεμινάρια και τον τρόπο εγγραφής, επικοινωνήστε μαζί μας τηλεφωνικά ή μέσω ηλεκτρονικού ταχυδρομείου ή επισκεφθείτε την ιστοσελίδα www.ebrd.com/knowhow/consultant.



Συμβουλευτικές Υπηρεσίες για Μικρές Επιχειρήσεις

Τα θεμελιώδη των συμβουλευτικών υπηρεσιών

Βασικά στοιχεία επιχειρηματικών συμβουλευτικών υπηρεσιών

Το πενήντημο αυτό εκπαιδευτικό σεμινάριο παρέχει μια ολοκληρωμένη ανασκόπηση των βασικών στοιχείων που αφορούν τις επιχειρηματικές συμβουλευτικές υπηρεσίες. Από τη συγγραφή μιας επιτυχημένης πρότασης μέχρι τη διαχείριση των σχέσεων με τους πελάτες και τα θεμελιώδη της διαχείρισης έργου, μάθετε πώς να προσφέρετε υψηλής ποιότητας συμβουλευτικές υπηρεσίες που πληρούν τα πρότυπα του κάθε κλάδου.

Οι συμβουλευτικές σας υπηρεσίες

Δημιουργία συμβουλευτικής επιχείρησης

Αν πιστεύετε ότι οι επιχειρηματικές ή τεχνικές σας γνώσεις θα ήταν πολύτιμες για μικρές και μεσαίου μεγέθους επιχειρήσεις, το διήμερο αυτό εκπαιδευτικό σεμινάριο θα σας βοηθήσει να αξιοποιήσετε τα προσόντα σας δημιουργώντας μια επιτυχημένη συμβουλευτική επιχείρηση. Από τις νομικές λεπτομέρειες που αφορούν τη σύσταση μιας επιχείρησης μέχρι την προσέλκυση των πρώτων σας πελατών και την απόκτηση βασικών διοικητικών δεξιοτήτων, μάθετε πώς να αξιοποιείτε την εμπειρία σας για να προσφέρετε υψηλής ποιότητας υπηρεσίες για τις οποίες οι μικρές επιχειρήσεις είναι διατεθειμένες να καταβάλουν το σχετικό αντίτιμο.

Διοίκηση συμβουλευτικής επιχείρησης

Τελειοποιήστε τις δεξιότητες σας στη διοίκηση επιχειρήσεων με αυτό το τριήμερο εκπαιδευτικό σεμινάριο που απευθύνεται σε ιδιοκτήτες και διευθυντές συμβουλευτικών επιχειρήσεων. Από την προσέλκυση νέων ομάδων πελατών μέχρι τη διαχείριση πόρων και ταλαντούχου ανθρώπινου δυναμικού, μάθετε πώς θα ενισχύσετε την αποτελεσματικότητα, την ανταγωνιστικότητα και την κερδοφορία της επιχείρησής σας.

Προώθηση (marketing) και πώληση συμβουλευτικών υπηρεσιών

Πολλές μικρές και μεσαίου μεγέθους επιχειρήσεις δεν έχουν εξετάσει ποτέ το ενδεχόμενο πρόσληψης εξωτερικού συμβούλου. Από το να κάνετε τη δουλειά σας γνωστή μέχρι τη συγγραφή επιτυχημένων προτάσεων και τη διαχείριση των σχέσεων με τους πελάτες, το τετράημερο αυτό εκπαιδευτικό σεμινάριο θα συμβάλει στην ευρύτερη και πιο αποτελεσματική προώθηση των συμβουλευτικών σας υπηρεσιών καθώς και στην προσέλκυση νέων και περισσότερων πελατών.

Εξειδικευμένες

συμβουλευτικές δεξιότητες

Επιχειρηματική διάγνωση για συμβούλους

Από την επιλογή μέχρι και την εφαρμογή των κατάλληλων διαγνωστικών εργαλείων, μάθετε πώς να εντοπίζετε την αιτία του προβλήματος του πελάτη σας και να προτείνετε λύσεις. Το τριήμερο αυτό εκπαιδευτικό σεμινάριο, με έμφαση στην πρακτική υλοποίηση, ενισχύει αναλυτικές και συμβουλευτικές σας ικανότητες, βοηθώντας σας να προσφέρετε στους πελάτες σας τα αποτελέσματα εκείνα που ανταποκρίνονται καλύτερα στις δικές τους ανάγκες.

Διαχείριση έργων για συμβούλους

Το τετράημερο αυτό εκπαιδευτικό σεμινάριο σας προσφέρει τις δεξιότητες διαχείρισης έργου που χρειάζεστε για να ολοκληρώνετε αποτελεσματικά υψηλής ποιότητας έργα. Αναπτύξτε μια εργαλειοθήκη ιδεών, μεθοδολογιών, πλαισίων και διεργασιών, ειδικά σχεδιασμένων για να σας βοηθήσουν να ανταποκριθείτε στις απαιτήσεις εξειδικευμένων έργων συμβουλευτικών υπηρεσιών και να μπορέσετε να παραδώσετε μεγαλύτερα και πιο σύνθετα έργα στους πελάτες σας.